

Business Süß-Sauer Grundlagenmodul

Business Etikette - Wie gehe ich mit chinesischen Geschäftspartnern, Kunden und Mitarbeitern um?

In Zukunft führt kein Weg an China vorbei, deshalb sollten Sie sich nicht nur für das Land und die Wirtschaft interessieren, sondern auch für die Verhaltens-Empfehlungen im Umgang mit Chinesen. Früher haben sich Chinesen an deutschen Produkten und Standards orientiert, heute schaut die Welt nach Osten.

Chinesen verhandeln hart und strategisch, sie kommunizieren diplomatisch und die Umgangsformen sind für Deutsche fremdartig. Nun ist es Zeit, China ernst zu nehmen, verstehen zu lernen und sich auf eine veränderte Weltordnung - mit ihren ganz eigenen Regeln - vorzubereiten.

Lassen Sie sich als China Berater ausbilden und profitieren Sie jetzt von unserem umfassenden Knowhow und unserer langjährigen Geschäftserfahrung in China. Machen Sie 20 Jahre China-Erfahrung zu Ihrem Wettbewerbsvorteil.

In unserem Business Süß-Sauer Grundlagenmodul bekommen Sie einen Überblick und üben die Themenbereiche:

- Wirtschaftsmacht China
- Chinesische Kultur
- Stolpersteine bei Chinageschäften
- Etikette und Umgangsformen
- Tischsitten und Trinksitten
- Alltägliche Herausforderungen

Termin 04.04.2019

Uhrzeit 10:00 - 16:30 Uhr

Ort Käthe-Kollwitz-Str. 42 76227 Karlsruhe

Preis:

Firmenkunden € 490,- zzgl. MwSt.

Privatkunden € 350,- zzgl. MwSt.

Sie haben bereits Vorerfahrung oder möchten Sie Ihr Wissen aus dem Grundlagenmodul weiter vertiefen? Profitieren Sie von unserem Know-How in unserem Business Süß-Sauer Vertiefungsmodul (findet am 05.04.2019 statt).

Dr. Andrea Thürmer Leung

Doktor der Sozialwissenschaft, Expertin für interkulturelles Training und Kommunikation, Chinesische Business-Kultur, Strategien und Etikette

Dr. Andrea Thürmer Leung arbeitete in Führungspositionen in Süd Afrika, New York und Hongkong. Über 20 Jahre war sie in Hongkong im Management und Training tätig, wo sie umfassende Erfahrung und Einsicht in die chinesische Business-Dynamik gewann.

